









amazon





Marketing Consultant

Content Manager Product Manager Customer Insights Manager

Brand Manager

Shopper Marketing Manager Founder

Marketing Communications Officer

Online Marketing Manager

> Advertising Specialist

> > CRM Manager



Behavioral Scientist

Head of Social Media

Category Executive

Market Research Consultant





Eva Marckhgott, MSc m.core - Institute for Marketing & Consumer Research

Unsere Philosophie: Science inspired by consumers.







Der Konsument steht im Mittelpunkt. Sein Verhalten wird untersucht.



Daten werden erhoben ...



... und analysiert,...



... um daraus neue Ideen für eine gezielte Ansprache abzuleiten.



Das .core -Team stellt sich vor





Das-Team stellt sich vor





Univ. Prof. DDr. Bernadette **Kamleitner** Institutsvorständin



Eva **Marckhgott**, MSc Universitätsassistentin



Mag. Gerlinde **Spicko** Wiss. Mitarbeiterin



PD Dr. Monika **Koller** Stellvertretende Institutsvorständin



Renato **Regis**, MSc Universitätsassistent



Marc **Sobisch**, BSc Tutor



Michail **Kokkoris**, PhD Assistenzprofessor



Carina **Thürridl**, PhD Universitätsassistentin



Helga **Karl** Office Management



Patrick **Lerch,** BSc Office Management







Welchen Nutzen hat Core für Sie?

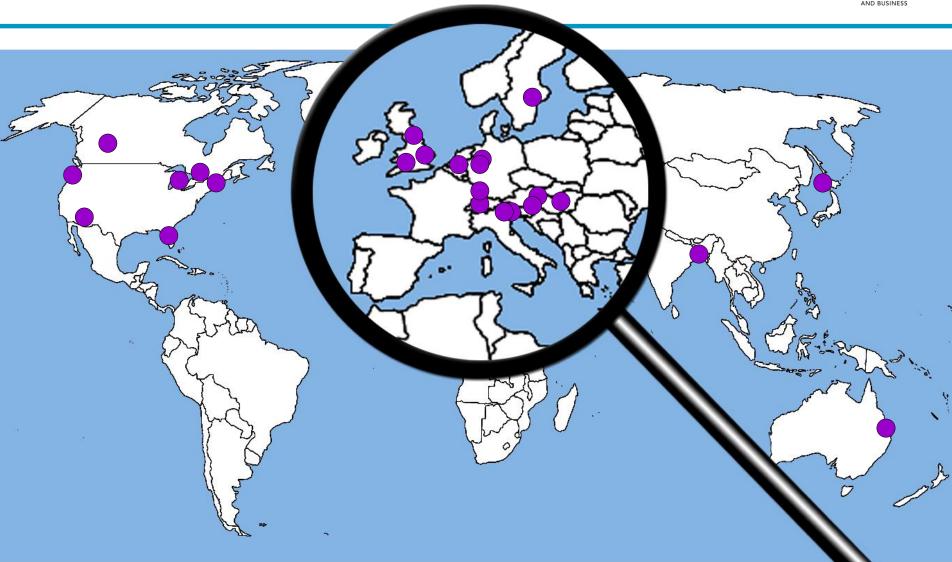


- KonsumentInnenorientierte Sichtweise
- Wissen ohne Ablaufdatum
- Ausbildungsinhalte auf dem letzten Stand der internationalen Marketing- und KonsumentInnenforschung
- Relevanz und Praxisnähe
- intensive persönliche Betreuung
- Arbeiten im Team
- LVs in Englisch und Deutsch
- Mitgliedschaft in einer aktiven Community erfolgreicher Absolventen



Welchen Nutzen hat m.core für Sie?





Welchen Nutzen hat Response für Sie?



























U















































































Was erwarten wir von Ihnen?



- Neugierde
- Eigeninitiative
- Leistungsbereitschaft
- Analytisches und strategisches Denkvermögen
- Teamfähigkeit
- Selbstständigkeit





Zugang zur SBWL



Schriftlicher Einstiegstest: 4.9.2019, 18:00 Uhr

→ Warum?

- gleiches Wissensniveau
- Grundwissen, das wir später voraussetzen (Basiswissen)
- Insights in Marketing- und KonsumentInnenforschung



Zugang zur SBWL



Schriftlicher Einstiegstest: 4.9.2019, 18:00 Uhr

60 Punkte (= 60 Minuten)

25 Punkte: Basiswissen Marktforschung
 Aaker/Kumar/Leone/Day (2013): Marketing Research,
 11. Auflage, Kapitel 11/12/16/17/18/22

25 Punkte: Basiswissen Marketing GESAMTE LV Marketing

 10 Punkte: Zusatzliteratur abgestimmt auf die Forschungsschwerpunkte des Instituts



Homepage:

wu.ac.at/mcore/teaching/bachelor/admission/

Learn@WU:

Lehrmaterialsammlung (auch VOR LPIS-Anmeldung zugänglich)





Literatur



Aaker/Kumar/Leone/Day (2013):

Marketing Research, 11. Auflage

MC-Fragen + Rechenbeispiel

Chapter 11: Attitude Measurement

Chapter 12: Designing the Questionnaire

Chapter 16: Fundamentals of Data Analysis

Chapter 17: Hypothesis Testing - Basic Concepts and Tests

of Associations

Chapter 18: Hypothesis Testing - Means and Proportions

Chapter 22: Presenting the Results

Literatur



LV Marketing:

MC-Fragen

Alle Lernmodule

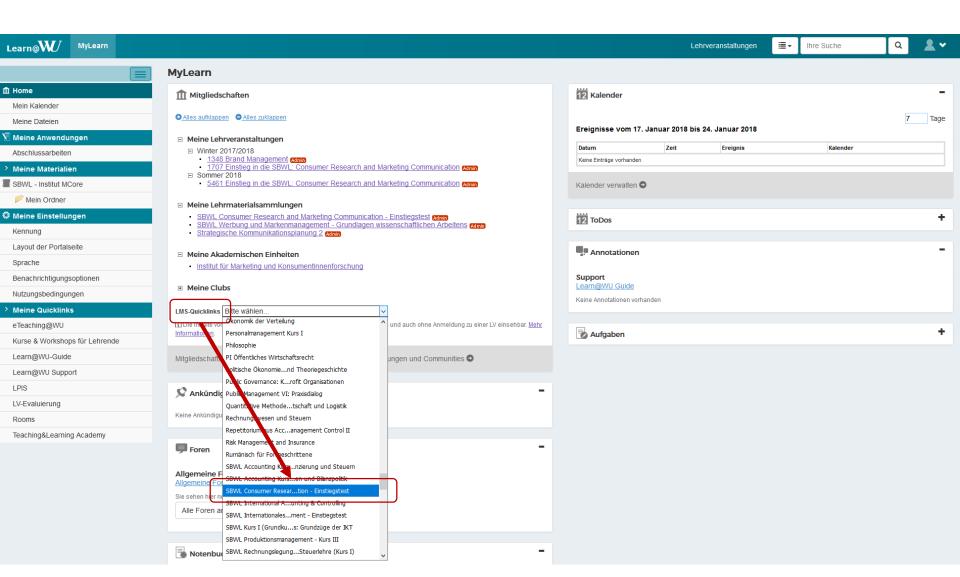
Zusatzliteratur:

Offene Fragen

Die Zusatzliteratur ist auf Learn@WU erhältlich

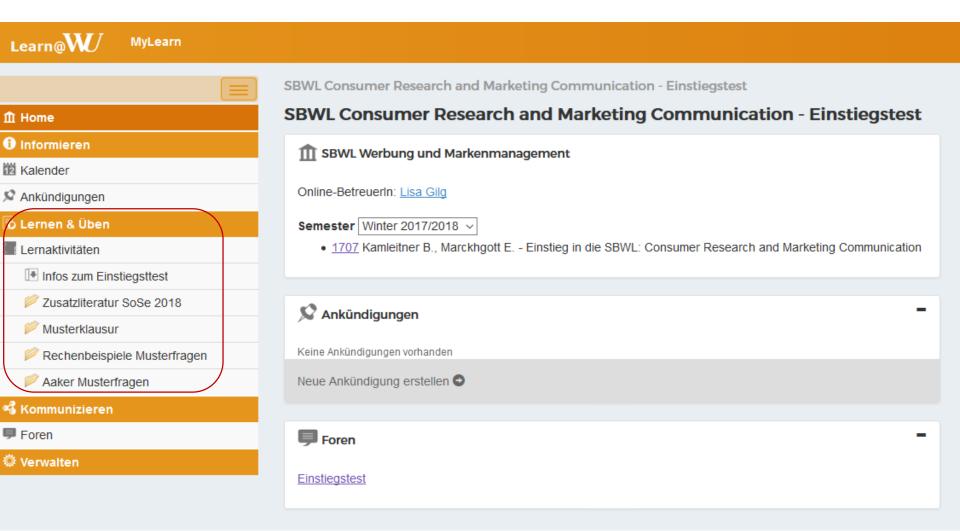
Infos zum Einstiegstest





Infos zum Einstiegstest





Kursangebot



Kurs 1*	Konsumentenverhalten bzw. Consumer Behavior
Kurs 2	Markenmanagement bzw. Brand Management
Kurs 3	Kommunikation bzw. Communication
Kurs 4*	Angewandte Konsumentenforschung (sequenziert nach Kurs 1 und 2)
Kurs 5	Special Topics (wählbar aus dem Angebot des Departments)



^{*} nicht anrechenbar

Kurs 1 - Konsumentenverhalten



Consumer Psychology



CB Models

Message Airgument Processing

Captive and Emotional Responses Toward Carterio Cast Cast Carterio Cast Carterio Cast C

Decision Making



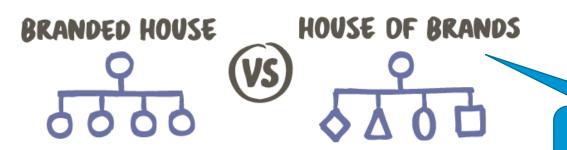






Kurs 2 – Markenmanagement





Brand Architecture

















Luxury Brand Management



Brand Extension







Kurs 3 – Kommunikation





Kurs 4 – Angewandte Konsumentenforschung



Perceived Customer Value, Käufertypologisierung,
 Markenpositionierung

(SoSe 2019, 2017 und 2013)

- Verwendung und Optimierung von Werbeartikeln
 (WiSe 2018/19 und 2016/17)
- CRM Tools (SoSe 2018)
- Milchkonsum bei Millennials (WiSe 2017/18)
- Markenartikel
 (SoSe 2016, 2015 und 2014)













Kurs 5 – Special Topics



- Service Marketing Case Studies(M. Koller)
- It's about Time (B. Kamleitner)
- Shopping Centers: Urbane Räume des Konsums
 (B. Kamleitner)
- Customer Experience bei McDonald's (A. Schmidlechner)
- Consumer Neuroscience (Z. Estes | Bocconi)
- Startup- und Digital-Marketing (D. Cronin)
- Sensory Marketing (D. Biswas | USF)































- Unsere besten Studierenden haben die Möglichkeit auf ein bezahltes Praktikum
- Momentanes Partner-Unternehmen:





Marketing Insights Praxisdialog und Videoreihe



"Die Makava Story"



"Start-up Marketing"



"Die Neni Story"



"The Irrational Consumer"

SIMON • KUCHER & PARTNERS

Strategy & Marketing Consultants

"Eiskalt im Wandel der Zeit"























wu.ac.at/mcore/partner/insights/









Was unsere Absolvent/inn/en von ihrer Ausbildung halten:





Julia Pernt, MSc Junior Channel Manager, Coca Cola Hellenic Austria

" (...) Die Mischung aus Prüfungen, Seminararbeiten und Projekten mit namhaften Kooperationspartnern ist eine **perfekte Vorbereitung sowohl für weiterführende Studien als auch das Berufsleben** und trägt dadurch zur Attraktivität dieser SBWL bei."

Was unsere Absolvent/inn/en von ihrer Ausbildung halten:





Mag. **Christian Mahr,** BSc Head of Product Management, Österreichische Post

"(...) Man erhält als Student die Möglichkeit, **höchst relevante** unternehmerische Fragestellungen in Kooperationen mit namhaften **Firmen** zu beantworten und erfahrene Entscheidungsträger aus den Bereichen strategisches Management, Marktforschung und Kommunikation kennen zu lernen. Sehr **engagierte und** kompetente Vortragende sowie interessierte KollegInnen sorgen für eine angenehme und anregende Atmosphäre. (...)"

Was unsere Absolvent/inn/en von ihrer Ausbildung halten:





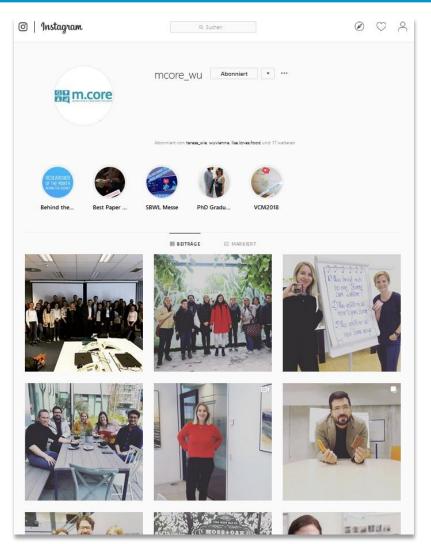
Manuel Nussbaumer, MSc Senior Research Consultant, Marketmind

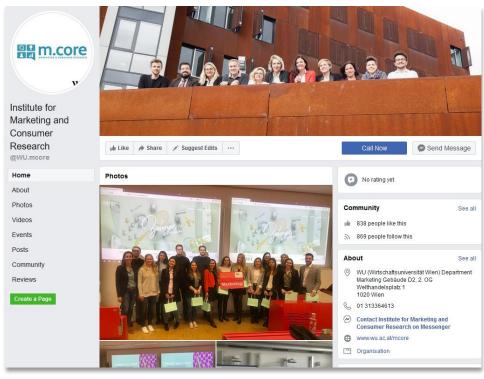
"Ich habe mich damals für die SBWL entschieden, weil hier auf **Zusammenarbeit mit Firmen** als auch mit externen Lektoren aus der Praxis großen Wert gelegt wird. Durch diesen Fokus schafft es diese SBWL, die Studierenden mit dem **richtigen** Rüstzeug zu versehen und ein umfassendes Bild darüber zu vermitteln, was in der Arbeitswelt von Bedeutung ist."



Aktuelle News









Institute for Marketing and Consumer Research









Unser Imagefilm





















VIENNA UNIVERSITY OF ECONOMICS AND BUSINESS

m.core - Institute for Marketing & Consumer Research

Department of Marketing

Mail: <u>mcore@wu.ac.at</u>

Tel: +43 (0)1 313 36-4613

Web: <u>wu.ac.at/mcore</u>

FB: /WU.mcore IG: @mcore wu





