



**NEU: Zertifikat für
alle 3
Gimmlierseminare!**

Zertifikatskurs Tender- und Vertragsmanager Transport und Logistik



**Univ.-Prof. Dr.
Sebastian Kummer**

seit 2001 Vorstand des
Instituts für
Transportwirtschaft und
Logistik, WU Wien und
Geschäftsführender
Gesellschafter der ZTL GmbH

Zertifikatskurs Tender- und Vertragsmanager Transport und Logistik

Liebe Freunde und Partner,

Seit 15 Jahren führen wir gemeinsam Seminare zum Themenbereich des Logistikrechts und der Logistikkoperationen durch. Viele LogistikerInnen in Industrie und Handel sowie von Logistikdienstleistern haben von diesem Know-how profitiert und sind Stammkunden.

Durch die Zusammenfassung der 3 x 2 Seminartagen zu den Themen

- ▶ Optimierung von Transport- und Logistikverträgen, inkl. Haftung und Versicherung (17.1.2019)
- ▶ Intensiv-Workshop zur angeleiteten Gestaltung eines Logistikvertrages, inkl. Besonderheiten beim Outsourcing (18.1.2019)
- ▶ Optimierung von Logistik-Ausschreibungen (Herbst 2019)
- ▶ Intensiv-Workshop zu Vertragsverhandlungen in der Logistik (Herbst 2019)
- ▶ Vergütung – Preisgestaltung - Leistungsbeschreibung (Herbst 2019)
- ▶ Service Level Agreements (SLA) - Key Performance Indicators (KPIs) (Herbst 2019)

Zu einem Zertifikatskurs haben Sie folgende Vorteile:

- ▶ Wir bieten Ihnen und Ihren MitarbeiterInnen die Möglichkeit, systematisch Wissen in diesem Bereich zu erwerben bzw. ein Wissensupdate durchzuführen.
- ▶ TeilnehmerInnen aller 3 Seminare (Seminarbesuche aus der Vergangenheit können angerechnet werden) erhalten ein Zertifikat „Tender- und Vertragsmanager Transport und Logistik“, das bestätigt, dass Sie einen Kurs im Umfang von 4 ECTS Punkten erfolgreich abgeschlossen haben.
- ▶ Bei Buchung aller 3 Kurse erhalten Sie einen Vorzugspreis. Wenn Sie bisher schon Gimmlerkurse gemacht haben gewähren wir Ihnen einen zusätzlichen Rabatt.

Selbstverständlich können Sie die Seminare auch einzeln buchen.

Wir würden und freuen, Sie bei Seminaren oder dem gesamten Kurs begrüßen zu können.

*Univ.-Prof. Dr. Sebastian Kummer,
Geschäftsführender Gesellschafter der ZTL GmbH
Unternehmensgruppe*

*RA Karl-Heinz Gimmler
Gimmler*

Tag 3:

Optimierung von Transport- und Logistikverträgen inkl. Haftung und Versicherung

Donnerstag 17.01.2019

10:00 Empfang und Ausgabe der Tagungsunterlagen

10:15 Seminarbeginn: Einführung in das logistikrelevante Recht

- Ziele und grundsätzliche Gestaltungs- und Risikobereiche bei Logistikverträgen
- betriebswirtschaftliche und rechtliche Besonderheiten von Logistikverträgen / Kontraktlogistik und bei einzelnen logistischen Beauftragungen

11:00 Pre Contract Management

- Vorstellung der Handlungskomplexe des Pre Contract Managements
- Vertragspartnercheck
- Pre Contract Risk Management

11:30 Kaffeepause

11:50 Fortsetzung Pre Contract Management

12:15 Leistungsmodule der Kontraktlogistik mit Regelungen zu logistischen Leistungsmängeln und Haftung im deutschen und österreichischen Recht

- Logistik-Kernfunktionen: Transport, Umschlag, Lager mit JIS / JIT
- Ergänzende Funktionen (z.B. Wareneingang, Exportabwicklung, Retourenmanagement, IT-Dienstleistungen, Inkasso, Factoring, Call Center, Labelung, Verpackung, Konfektionierung), dazu beispielhafte Leistungsbeschreibungen und rechtliche Einordnung
- mit Logistik 4.0-Modulen
- originär logistische und originär nicht-logistische Leistungen

13:00 Mittagspause

13:50 Fortsetzung Leistungsmodule der Kontraktlogistik

14:30 Besonderheiten von Logistik-Outsourcing und internationalen Logistikverträgen

- inkl. Transportlogistik mit Blick auf Mittel- und Osteuropa

15:00 Internationale gesetzliche Haftungsregelungen im Transport- und Logistikrecht und Möglichkeiten zur vertraglichen Optimierung

- z.B. CMR, Lufttransport

15:30 Kaffeepause

15:50 Fortsetzung Internationale gesetzliche Haftungsregelungen

16:10 Logistik und Produkthaftungsrecht

16:40 Haftungsregelungen gebräuchlicher AGB mit Günstigkeitsmatrix (Vorteile / Nachteile)

- AÖSp (Österreich)
- ADSp (Deutschland)
- neue DTLB für Auftraggeber in Deutschland
- Logistik-AGB (Deutschland)
- Gestaltungsmöglichkeiten durch Individualverträge und Allgemeine Geschäftsbedingungen, Abwehr fremder AGB
- **Hierbei Bearbeitung anhand einer Anwendungsmatrix für die Standardfälle der Haftung in Transport und Logistik**

17:25 Schwerpunkt: Risiken der unbeschränkten Haftung, insbesondere grobes Organisationsverschulden,

- nach österreichischem / deutschem / internationalem Recht

18:00 Ende des ersten Seminartages

Tag 4:

Intensiv-Workshop zur angeleiteten Gestaltung eines Logistikvertrages inkl. Besonderheiten beim Outsourcing

Freitag 18.01.2019

09:00 Fortsetzung und Abschluss des ersten Seminartages

10:00 Intensiv-Vertrags-Workshop:

Angeleitete Erarbeitung eines typischen Kontraktlogistikvertrages mit Outsourcing (Personalübergang) in Kleingruppen und anschließende reale Ergebnisverhandlung im Zweiparteienspiel

- Es werden Teilnehmerwünsche aus dem Crash-Kurs-Teil am ersten Tag berücksichtigt und weitestgehend eingebaut!
- Auf Basis der Best Practice Vertragscheckliste (Kurzfassung)
- Kernpunkte von Logistikverträgen, z.B.
 - Supply-Chain-bezogene Regelungen,
 - qualitative / quantitative Änderungen der Leistungsbeziehung,
 - Vergütungsregelungen,
 - Gestaltungsmöglichkeiten zur Vertragsbeendigung,
 - SLA-/KPI-Regelungen,
 - zahlreiche weitere Punkte – ohne Leistungsstörungen / Haftung / Versicherung

Optimierung von Haftung und Versicherung mit Schwerpunkt Logistik

- Versicherte Gefahren
- Typische Risikoausschlüsse
- Optimierter Mix aus Haftung und Versicherung

11:10 Kaffeepause

11:30 Fortsetzung des Intensiv-Vertrags-Workshops

13:00 Mittagspause

14:00 Verhandlung der beiden Entwürfe in einer realen Verhandlungssituation mit Argumentations- und Verhandlungstechniken und verhandlungsvorbereitenden Tools

15:30 Kaffeepause

15:50 Fortsetzung der Verhandlung der beiden Entwürfe in einer realen Verhandlungssituation mit Argumentations- und Verhandlungstechniken und verhandlungsvorbereitenden Tools

17:00 Ende des Seminares

Tag 5: Optimierung von Logistikoutsourcing: Ausschreibungen

Herbst 2019

10:00 Empfang und Ausgabe der Tagungsunterlagen

10:10 Einführung Transport- und Logistikoutsourcing

- Stand und Entwicklungen
- Marktbetrachtungen
- Risiken und Chancen von Ausschreibungen
- Typische Ausgangslagen

10:45 Ausschreibungsmanagement

- Ausschreibungsarten, Alternativen und Gestaltungsmöglichkeiten inkl. elektronischer Ausschreibung
- Ausschreibungsstrategie und Anforderungsdefinition
- Vor- und Nachteile funktionaler Ausschreibung versus Ausschreibung mit Leistungsbeschreibung
- Erfolgchancen bei Ausschreibungen steigern
- Vorbereitung der Ausschreibung
 - Erstellung der Ausschreibungsunterlagen
 - Typische, gefährliche Fehler

11:30 Kaffeepause

12:00 Ausschreibungsmanagement

- Bieterbetreuung
- Angebotsauswertung und Auftragsvergabe
- Elektronische Ausschreibung und Frachtbörsen

RA Karl-Heinz Gimmler

13:00 Mittagspause

14:00 Logistikausschreibungen aus Sicht des Tendermanagements von Q Logistics

Hermann Költringer, Quehenberger Logistics GmbH

14:45 Von der Ausschreibung zum Angebot

- Rechtliche Wirkung des Angebotes
- Rechtsfolgen von Kalkulationsfehlern, wie versteckte und offene Kalkulationsfehler
- Mengengerüstregelungen als Herausforderung
- Gefährliche Fehler von Ausschreibenden/Bietern

15:20 Kaffeepause

15:40 Vom Angebot zum Vertrag

- Wege und Gestaltungsmittel zur Herstellung von Verbindlichkeit, u.a. einseitige Verbindlichkeit
- Sonderlage: Leistungsbeginn ohne endgültigen Vertrag oder Anlagen
- LOI-Techniken (Letter of Intent)
- Juristische und betriebswirtschaftliche Best Practice zu Ausschreibungen

17:00 Bearbeitung von Fallstudien zum Ausschreibungsmanagement in Gruppenarbeit

18:15 Ende des ersten Seminartages

*Univ. Prof. Dr. Sebastian Kummer,
RA Karl-Heinz Gimmler*

Tag 5: Intensiv-Workshop zu Vertragsverhandlungen in der Logistik

Herbst 2019

09:00 Einführung

- Logistikvertragsverhandlungen - mit ausgewählten Besonderheiten bei Ausschreibungen
- Die 3 Erfolgsfaktoren: Verhandlungstechniken, Verhandlungsrhetorik, verhandlungsbezogene juristische Kenntnisse

09:45 Verhandlungstechniken

- Vorbereitung der Verhandlungen - Lageanalyse
- Partnerlage und eigene Lage – die 10 goldenen Punkte zum Erfolg
- Insbesondere Feststellung der „Eisen gab ich für Gold“-Punkte

10:40 Kaffeepause

11:00 Beginn der Verhandlungen

- Hinweise zu Pre Contract-Checks, wie z. B. formelle Punkte und Rollenverteilung
- Die Eröffnungsphase – Phase der Informationsgewinnung und des -abgleichs
- Klärung Verhandlungsablauf und Macht des Protokolls

12:30 Mittagspause

13:30 Fortsetzung der Vertragsverhandlungen nach einer Ausschreibung

- Beginn der Verhandlungen
- Führung der Verhandlungen und Anwendung der vorgestellten Verhandlungstechniken/ -rhetorik
- Rhetorische Verhandlungskniffe und Argumentationsfiguren, z.B. Jesuiten-Methode

15:30 Kaffeepause

15:50 Fortsetzung der Vertragsverhandlungen nach einer Ausschreibung

- Erweiterung des Zwei-Parteien-Spiels: Umgang mit schwierigen Verhandlungspartnern

17:00 Ende des Seminars

RA Karl-Heinz Gimmler

Tag 1:

Vergütung · Preisgestaltung · Leistungsbeschreibung in Transport und Logistik

Herbst 2019

10:00 Empfang und Ausgabe der Tagungsunterlagen

10:05 Betriebswirtschaftliche und vertragliche Optimierungen von Vergütungssystemen

- Überblick über marktgängige Vergütungssysteme Darstellung typischer Vergütungsregelungen in Transport und Logistik mit Kontraktlogistik
- Regelungen zur Vergütung in Ausschreibungen, insbesondere Umgang mit Mengen, Strukturdaten,
- Kalkulationsgrundlagen und deren Berücksichtigung im Angebot des Auftragnehmers
- Anreizkonforme Vergütungssysteme
- Kostenorientierte Preisfindung und Marktorientierte Preisfindung

*Univ. Prof. Dr. Sebastian Kummer und
RA Karl-Heinz Gimmler*

11:20 Kaffeepause

11:40 Zur Technik von Vergütungsänderungen:

- Einseitige Anpassung, Indexierung, Anpassungsrechte
- Vereinbarung und mögliche Konsequenzen bei nicht vorliegendem Einvernehmen
- Schiedsgutachten / Schiedsgericht
- Sonstige Möglichkeiten

Best Practice und Worst Practice:

Optimierte Vertragsvereinbarungen und typische Kardinalfehler für Dienstleister und Auftraggeber, z.B. das einseitige Kündigungsrecht bei Nichteinigung über die Vergütung

RA Karl-Heinz Gimmler

13:00 Mittagspause

14:00 Erfolgsfaktor Leistungsbeschreibung

- Einordnung der Leistungsbeschreibung in den Rahmenvertrag
- Rechtliche Wirkung der Leistungsbeschreibung
- Typische Inhalte von Leistungsbeschreibungen

RA Karl-Heinz Gimmler

15:30 Kaffeepause

15:50 Erfolgsfaktor Leistungsbeschreibung

- Die 10 wichtigsten „Dos and Don'ts“
- Best Practice-Gestaltungsmatrix

RA Karl-Heinz Gimmler

17:00 Ende des Seminars

Tag 2: Service Level Agreements (SLAs) - Key Performance Indicators (KPIs) in der Logistik

Teilnehmerfragen
bereits im Vorfeld
erwünscht!

Herbst 2019

09:30 Begrüßung und Vorstellung der Teilnehmer

09:35 SLA in Transportwirtschaft und Logistik

- Einführung in die Thematik
- Präsentation der Ergebnisse der großangelegten Studie zu SLAs in der Kontraktlogistik und Schlussfolgerungen für die Praxis

*RA Karl-Heinz Gimmler und
Univ. Prof. Dr. Sebastian Kummer*

11:00 Kaffeepause

11:15 Wesentliche betriebswirtschaftliche und rechtliche Grundlagen eines SLA/KPI-Systems

- Qualitätsmessung/-steuerung,
- Rahmenvertrag vs. Einzelvertrag,
- Abgrenzung von ähnlichen Regelungen

RA Karl-Heinz Gimmler

12:30 Mittagspause

13:30 Best Practice SLA/KPI-System

- Vorstellung eines Best Practice SLA/KPI-Systems mit innovativen selbststeuernden Elementen, u.a.: Gestaltung eines KPI-Systems, Dimensionierung von Bonus-Malus-Regelungen, Definition von Exitschwellen, Integration (teil)automatischer Change-Regelungen
- Bearbeitung eines typischen Schwerpunktfalles in Arbeitsgruppen

RA Karl-Heinz Gimmler

15:15 Kaffeepause

15:30 Fortsetzung Best Practice SLA/KPI-System und Schwerpunktfall:

Anwendung von Verhandlungstechniken zur Argumentation von spezifischen SLA-/KPI-Regelungen im Zwei-Parteien-Spiel

17:30 Ende des Best Practice Seminars

3 x 2 tägiger Zertifikatskurs Tender- und Vertragsmanager Transport und Logistik

Alle Kurse in Wien

Anmeldung zum Zertifikatskurs: Tender- und Vertragsmanager Transport und Logistik

Hiermit melde ich mich zum

Zertifikatskurs: Tender- und Vertragsmanager Transport und Logistik an.

Name: _____
Unternehmen: _____
Straße: _____
PLZ Stadt: _____
E-Mail: _____

Teilnahmegebühr: 2.400,- € + 20 % USt.

BMÖ und ÖVG Mitglieder erhalten einen Rabatt von € 100,-

Wenn Sie schon zwei „Gimmler“ Seminare bei uns gemacht haben, geben wir Ihnen zusätzlich zu den Ermäßigungen der Vereine und des Frühbucherrabatts bei Buchung des 3. Seminars zusätzlichen einen **Rabatt von € 150,-**

Wenn sie bisher erst ein „Gimmler“ Seminar gemacht haben und sich für das zweite und dritte Seminar anmelden, geben wir Ihnen zusätzlich zu den Ermäßigungen der Vereine und des Frühbucherrabatts bei Buchung einen **Rabatt von € 200,-**

Ihre Anmeldung senden Sie bitte per E-Mail an sekretariat.itl@wu.ac.at. Eine telefonische Anmeldung ist unter der Rufnummer +43 1 313 36 4610 möglich.

In der Teilnahmegebühr enthalten: Umfassende Dokumentation, Begrüßungskaffee, Mittagessen, Erfrischungsgetränke, Pausenimbiss.

Bitte überweisen Sie den Betrag auf das ZTL-Konto: AT14 2011 1000 0244 5476 bei der Erste Bank, BLZ 20111, BIC: GIBAATWW .

Eine Stornierung der Anmeldung ist bis 21 Tage vor Seminarbeginn kostenlos möglich. Danach ist die volle Teilnahmegebühr fällig. Selbstverständlich können Sie in diesem Fall einen anderen Teilnehmer melden oder das Seminar nachholen.

Haupt-Referenten des Zertifikats



RA Karl-Heinz Gimmler ist Fachanwalt für Transportrecht und Spezialanwalt für Kontraktlogistikrecht in Deutschland. Er berät führende Logistikdienstleister und Verlager bei der Vorbereitung und Gestaltung von Logistikverträgen sowie bei Vertragsverhandlungen. Er hat Best Practice-Vertragssysteme für die Logistik entwickelt und zahlreichen Vergütungsregelungen optimiert. Neben seiner Tätigkeit als geschäftsführender Gesellschafter der Gimmler Rechtsanwalts-gesellschaft mbH ist er Dozent für Vertragsrecht am BVL Campus, HS Ludwigshafen und der HIWL Bremen, mit insgesamt mehr als 795 Seminar- und Workshop-Tagen im Bereich des Logistik- und Transportrechts sowie Autor zahlreicher Fachartikel sowie des Fachbuchs „Transport- und Logistikvertragsrecht“ (2. Auflage in Vorbereitung).



Univ.-Prof. Dr. Sebastian Kummer ist seit 2001 Vorstand des Instituts für Transportwirtschaft und Logistik, WU Wien. Gemeinsam mit seinem Team führt er zahlreiche Forschungs- und Praxisprojekte für Industrie- und Handels-unternehmen ebenso wie für Transport- und Logistikdienstleister durchgeführt. Seine Publikationsliste umfasst mehr als 160 Veröffentlichungen, darunter führende Lehrbücher. Professor Kummer hat sich lange Jahre mit Vergütungssystemen für Transport und Logistik beschäftigt. Er ist Präsident und ein gefragter Schiedsgutachter für Vergütungssysteme beim Deutschen Schiedsgericht Logistik.